

Carlos Canavarro

Rua Prudente de Moraes nº 1959
14015.100 – Ribeirão Preto / SP - Brasil

Celular: +55 (19) 997 67 24 04
E-mail : canavarro@agran.eng.br

Formação

Engenheiro agrônomo – Graduado pela Escola de Ciências Agrárias do Tchivinguiro, em Portugal (Angola), com ênfase em fitotecnia. Validação curricular no Brasil pela Universidade de S. Paulo e CREA/SP

Especializações em

- Agricultura de Precisão, Sensoriamento Remoto e Georreferenciamento – UFSM (cursando)
- Administração e Marketing Agrícola – ABMR / FGV

Atualização e desenvolvimento profissional constante através de diversos cursos ministrados por instituições de renome e entidades de classe do setor.

Qualificações e perfil

Sólida carreira com ampla experiência internacional no segmento de agronegócios. Excelentes qualificações para atuar no planejamento estratégico e gestão de empresas agrícolas. Inteligência de mercado, estudo de viabilidade e desenvolvimento de projetos nas áreas técnica, comercial ou de marketing. Supply chain, gerenciamento de custos e formação de preços. Operações com commodities e barter agrícola. Importação, exportação e logística.

- Sociabilidade, alto nível de empatia, persuasivo, capacidade de adaptação e articulação do ambiente emocional com desenvoltura para lidar com situações críticas.
- Persistente, espírito analítico e empreendedor focado em resultados. Capacidade para definir prioridades, formas de apoio e de motivação para que os objetivos empresariais sejam superados.
- Experiente na formação, treinamento e liderança de equipes de trabalho de alta produtividade.
- Hável em negociações e relações públicas.

Competências técnicas

- Tecnologia de informação e gestão de processos
- Agricultura de precisão – GPS / GIS / Sistemas de automação.
- Manejo, conservação de solos e recuperação de áreas degradadas. Preservação ambiental e sustentabilidade agrícola.
- Aproveitamento de recursos hídricos. Sistemas de irrigação por gotejamento e micro aspersão. Plasticultura, hidroponia e fertirrigação
- Controle fitossanitário, manejo integrado de pragas e doenças. Agricultura orgânica.

Principais culturas de domínio: citros, café, cana-de-açúcar, algodão, soja, feijão, milho, trigo, batata. Fruticultura e horticultura em geral.

Idiomas

Inglês e Francês - Boa proficiência para conversação, leitura e escrita. Espanhol - proficiência média.

Informática

Desenvoltura no uso de computador e de aplicativos como Excel, Access, Word, Power Point, Corel, Sistemas de Vídeo Conferência e outros.

Histórico Profissional

- **Agran Agronomia & Marketing Rural Ltda. Desde 11/2003**

Diretor e consultor – Empresa prestadora de serviços de consultoria agrônômica, planejamento estratégico e gestão empresarial, estudos de mercado e desenvolvimento de projetos agropecuários. Negociações de importação/exportação de produtos agro e estruturação de redes de distribuição. Responsável pela direção global da empresa, pela seleção dos profissionais e formação das equipes a serem envolvidos na execução de cada projeto, pela elaboração de metodologia e cronograma de trabalho e pela coordenação dos serviços contratados.

Trabalhos de consultoria mais recentes:

No Brasil

- 2011 / 2012 - Biosalc Sistemas Agro TI – Empresa de tecnologia de informação em agribusiness. Levantamento de processos, modelagem e implantação de sistema de gestão agrícola para cooperativa do grupo Odebrecht
- 2011 - Olearys Tecnologia e Ciência – Empresa do segmento de agricultura de precisão e sistemas de monitoramento. Projeto conjunto com a BASF para instalação e acompanhamento de estações de telemetria visando controle fitopatológico na cultura de soja nas regiões centro sul e sudeste do país.

No exterior (Angola)

- 2013 – Syngenta (Suíça) / Infomineo (Marrocos) – Pesquisa de mercado agrícola. Sistemas de produção, cadeia de valores agregados e indústria de processamento. Identificação dos principais intervenientes. Cadeia de distribuição dos insumos agrícolas. Política governamental, principais projetos públicos e privados.
- 2012 - IBT Trading / Pertek – Grupo focado em agronegócios e exportação de produtos para agropecuária. Avaliação técnica de áreas selecionadas para instalação de sistemas de irrigação (pivots centrais) distribuídos pela Gesterra / Mecanagro em diversas províncias de Angola.
- 2009/2010 - Dedicated Solutions Inc – Empresa de serviços em TI com sede em Houston/USA em parceria com Sonangol, estatal petrolífera de Angola. Coordenação de equipe multidisciplinar de estudos e elaboração de projeto piloto para implantação de cooperativa agropecuária, na região de Quenguela Norte, com objetivo de reduzir o impacto social causado pelo fim da exploração de plataformas petrolíferas.
- 2007/2008 - Metroeuropa S.A.– Grupo privado angolano de engenharia civil. Implantação do departamento agrônômico da empresa. Estudos de viabilidade técnica econômica e elaboração de projetos para criação de núcleos de agricultura familiar e de pólos de desenvolvimento agro industrial, em parceria com a estatal Gesterra, nas regiões de Camabatela, Lucala, Malange e Waco Kungo. Projeto técnico financeiro com memorial descritivo e cronograma de operações para plantio de 2 milhões de pés de café arábica no Huambo.

- **Netafim / Pivot Equipamentos Agrícolas Ltda. De 03/2010 a 12/2010**

Inicialmente como gerente do departamento de irrigação localizada da Pivot, distribuidora oficial dos produtos e serviços Netafim em Goiás e Nordeste Mineiro, sendo responsável pela reorganização do departamento e por sua gestão comercial e técnica. Posteriormente contratado pela Netafim como coordenador regional para os estados de GO e MG com a função prioritária de criar e desenvolver novos canais de distribuição.

- **Plastro do Brasil S.A. De 02/2002 a 10/2003**

Empresa de origem israelense iniciando suas atividades fabris e comerciais no Brasil, em regime de joint venture com grupo nacional, na área de irrigação localizada. Como gerente de marketing com a responsabilidade de implantar a empresa desenvolvendo o plano estratégico e mercadológico inicial, definindo a política comercial e de preços, estruturando a equipe e canais de venda em âmbito nacional, planejando a produção local e as importações de produtos. As propostas apresentadas e a estratégia aplicada resultaram, logo no primeiro semestre de atividade, num volume de vendas e de rentabilidade superiores ao previsto pelo comitê de acionistas.

- **Irrigotec - Irrigação por Gotejamento Ltda. De 02/1999 a 12/2001**

Gerente geral responsável pela implantação de política global para revitalização da empresa. Planejamento estratégico trimestral e priorização de objetivos, análise e correção de desvios. Condução da empresa visando alcançar as metas propostas e a otimização de resultados, executando as atividades inerentes ao cargo nas áreas comercial, marketing, administrativa e financeira.

- **Charrua Agropecuária Ltda. De 11/1986 a 12/1998**

Gerência geral de empresa distribuidora de insumos, máquinas e equipamentos agrícolas produzidos por alguns dos maiores fabricantes do segmento. Tendo como principal função o planejamento, controle comercial, administrativo e financeiro da empresa, consegui superar o faturamento médio de 1 milhão de dólares / mês no primeiro ano de trabalho.

- **Ciba-Geigy Química S.A. De 03/1978 a 10/1986**

Gerente de produtos responsável pela elaboração e follow-up do plano de marketing da divisão de sementes, pela introdução e desenvolvimento comercial de novos produtos e abertura de novos mercados. Palestras técnicas e treinamento comercial da equipe de vendas e rede de distribuidores.

Como agrônomo regional exercendo a supervisão técnica de três equipes de agrônomos trabalhando respectivamente com cana, café e cereais. Elemento de ligação entre o departamento técnico e a área comercial. Desenvolvimento de produtos, treinamento e palestras técnicas em instituições de ensino, órgãos oficiais, cooperativas, distribuidores e consumidores. Contato com entidades oficiais e de classe. Atendimento a clientes preferenciais.

- **Bayer do Brasil S.A. De 04/1976 a 02/1978**

Técnico em Registro e Desenvolvimento de Produtos, responsável pela elaboração de processos para assuntos regulatórios e registro junto aos órgãos oficiais competentes bem como pela instalação e avaliação de ensaios com novos produtos, para coleta de dados e subsídio de informações técnicas às áreas de marketing e comercial.